



COACH OMNIUM VOUS AIDE À DÉVELOPPER VOTRE CLIENTÈLE SÉMINAIRES

Coach Omnium est le spécialiste du **Tourisme d'Affaires (MICE)** en France en matière d'études et de conseil, depuis ses origines en 1991. Analyser le marché, aider et accompagner les professionnels, développer des stratégies sur ce marché, enquêter auprès des clientèles,... sont notre quotidien.

Nous vous proposons ce **PACK DÉVELOPPEMENT SÉMINAIRES** spécialement élaboré pour les prestataires chevronnés qui souhaitent faire croître leurs ventes et leur activité MICE *ou encore* pour les débutants qui veulent se lancer vers cette clientèle, particulièrement rémunératrice.

Une prestation amortie dès le premier séminaire supplémentaire que vous décrocherez grâce à nos conseils & suggestions.



Tarifs et informations valables en juillet 2016, susceptibles d'être modifiés sans préavis.

PACK DÉVELOPPEMENT SÉMINAIRES

Une proposition complète pour vous aider à vous lancer *ou* vous relancer sur le marché des séminaires et y développer votre activité.

Ce pack comprend une exclusivité de Coach Omnium :

- 1 **Notre étude ANNUELLE sur l'évolution de la demande en « Tourisme d'affaires/ MICE »**
Réalisée chaque année depuis 1992, cette étude est devenue incontournable pour comprendre la nature de la demande, pourquoi et comment elle évolue, et comment s'adapter aux attentes de la clientèle. Ce rapport exclusif, d'une cinquantaine de pages, présente les caractéristiques de la demande sur les MICE, les moyens de commercialiser et la prestation à fournir.
- + 2 **Une analyse commerciale de vos 3 premiers concurrents**
Nous étudions l'approche commerciale de vos 3 premiers concurrents locaux sur ce marché des MICE, que vous nous désignez. Nous analysons leur offre commerciale via leur communication, nous réalisons un audit commercial mystère (simulation de demande de devis, analyse de la qualité des contacts commerciaux et des offres commerciales,...) et vous remettons les résultats de cette étude, avec les forces et faiblesses commerciales de chaque concurrent étudié.
- + 3 **Une journée sur site de formation/information**
Destinée aux exploitants et commerciaux investis dans le marché des séminaires, cette formation très complète et pratique présente tout ce qu'il faut savoir pour développer son activité : 1) - comprendre la demande et comment s'y adapter, 2) - les moyens commerciaux et de communication à utiliser pour développer sa clientèle, 3) - la prestation à mettre en place, conforme aux besoins des entreprises. La formation se déroule sur votre site (*pour 6 personnes au maximum*).
- + 4 **Une étude de votre OFFRE**
Coach Omnium se rend dans votre exploitation (lors de la journée de formation) et diagnostique votre prestation séminaires, son niveau d'adaptation aux attentes des clientèles, votre action commerciale et promotionnelle, votre offre sur Internet et différents canaux de promotion, votre politique tarifaire, etc. L'étude sur site comprend un échange avec votre équipe commerciale, avec l'objectif de dynamiser vos ventes.

Ce pack peut être complété par une **étude quali-quantitative auprès de vos clients** : actuels, potentiels et/ou abandonnistes — une proposition sur mesure peut vous être fournie sur demande.

Coût forfaitaire du Pack
3.800 € HT ()**

(**) La TVA à 20 % s'ajoute à ce montant, hors frais de déplacement et de vie sur site



Contactez-nous :

Mark Watkins — 01 53 63 11 00 — contact@coach-omnium.fr